

# CV

CareerVision  
[キャリアビジョン] Vol.04  
2013.4.1

OSAKA UNIVERSITY OF ECONOMICS AND LAW  
大阪経済法科大学／経済学部・法学部

## 特集02：海外インターンシップ ファッショントリニティの本場、パリ・ミラノで実習 グローバルビジネスを体感した10日間

大阪経済法科大学の海外インターンシップは、海外での実習を通して就業力向上、語学力とグローバルマインドの養成を目的として実施しています。2013年度は、婦人靴のインポートを中心事業を開拓する株式会社ハヤシゴとの連携により、10日間、ミラノ、フィレンツェ、パリでの商談に学生が随行しました。参加した2名の学生には、海外でのビジネスの現場を体験する貴重な機会となり、また、社会人としてのコミュニケーション能力、語学力などの重要性を認識し、今後の大学生生活での課題を見つける機会になりました。



### ■ 海外インターンシップに参加した理由を教えてください。

陣内 語学力を向上させたいというのがいちばんの理由です。それと、グローバルに活動している企業のインターンシップに参加して、グローバル化時代に対応する力を身につけたいと思いました。

樋口 公務員をめざしているので、日本を客観的に知りたいと思い参加しました。また、日本企業の海外展開の状況も知りたいと思いました。

樋口 楊苑さん  
法学部3年生  
大阪府立旭高等学校出身

陣内 智徳くん  
経済学部2年生  
兵庫県立明石清水高等学校出身

### ■ 海外インターンシップは、どのような内容で行われましたか？

樋口 ミラノに4日間、フィレンツェに2日間、パリに3日間滞在しました。最初の3日間は、ミラノで開催された世界最大規模の靴の見本市MICAM(ミカム)展での商談に随行しました。

陣内 ミラノでの最後の日とフィレンツェでは市場調査を行いました。街の中のいろいろな靴のお店を視察しました。

樋口 パリでは市場調査も行いましたが、歴史や文化を学ぶためにルーブル美術館、モネ美術館、オルセー美術館めぐりました。

陣内 ハヤシゴのオリジナルブランドMONET(モネ)というのがあり、モネの絵をモチーフにしているので、モネ美術館を鑑賞したわけです。



### ■ ミラノでの展示会ではどのようなことをしましたか？

陣内 展示会に出展しているハヤシゴの取引先企業で、婦人靴販売の折衝を間に見ました。11月2日くらい、3日間だけ同じ会社に回りました。展示会の規模も驚いたし、世界中から集まつたバイヤーが、英語、フランス語、イタリア語で交わす中で、グローバルな世界を実感しました。しかし、商談はすべて英語なので、会話の内容はあまり理解できませんでした。

樋口 時間の空いたときに、ハヤシゴの方から、いい靴の見分け方を教えていただきました。つまりは、親指の先が少し空くぐらいが履きやすく、サイドは補強している方が歩く姿が美しいとか、それが靴の厚さはとても大事だということを教えてもらいました。

陣内 そうそう、靴の底をギュウギュウ押して確かめておられましたね。買い物かける靴を決めるときはデーター重視と思っていたのですが、意外に、半分くらいは、売れると直感したものを仕入れるということがでした。

樋口 ヨーロッパでいい靴を買うと一生履けるということを教えてもらいました。また、出店業者やバイヤーの方が、みんなiPadを持っていて、それで写真やカタログを確かめていたのも印象的でした。



### ■ ミラノの最終日やフィレンツェ、パリではどのようなことをしましたか？

陣内 ミラノの最終日やフィレンツェでは、街中のショップを回り市場調査をしました。展示会やショッピングで印象的だったのは、婦人靴のディスプレイでした。

樋口 一つひとつ靴がいちばんきれいに見える角度で置かれていて、皮の光沢が目に飛び込んでくるように照明があてられており、カラーバリエーションがズラッと展示されているなど、靴の魅力が一目で分かるよう展示了されています。

陣内 パリは、3つの美術館を回りました。私は、それまで絵画に興味がなかったのですが、モネの絵を見ていると何だか心地よくなったり、絵画に興味を持つようになりました。



### ■ 今回の経験を、将来どのように生かしたいですか？

陣内 現場で吸収できることが多いになりました。なかでも、現場に足を運ぶ大切さを知りました。また、買い物の現場を間近に見、いちばん大切なのは人との関わりだと思いました。それと、将来志望している営業職に生かしたいと思います。

樋口 日本で買いたい物をするときは店員さんに声をかけて欲しいなとももあるのですが、イタリアでは店員さんのコミュニケーションが巧みで、一緒に逛ぶのが楽しいと感じます。すべてコミュニケーション次第だということを学びました。今回のインターンシップで、チャレンジ精神が少し鍛えられました。将来は公務員を志望しているので、海外のいいところを踏まえて日本を改善していくたいなと思うようになりました。



\*キャリアビジョンvol.4に登場している学生の学年は2013年4月1日現在の学年です。

## 大阪樟蔭女子大学との 合同のグループディスカッション

多くの企業が実施するグループ面接のポイントは、初対面の他大学といかに協力できるかということです。そこで、より実践的な模擬面接を実現するために、本学と大阪樟蔭女子大学の連携による合同グループディスカッションが実施されました。学内では合宿などでグループ面接を体験済みの参加者たちも、「本番ながらの疑似体験ができました」と、就活へのモチベーションをさらに高めたようでした。

日 時：12月14日(金)、授業終了後の午後6時開始  
場 所：八尾駅前キャンバス(オーバル)  
参 加 人 数：大阪樟蔭女子大学3年生15名と本学3年生15名  
内 容：第一部は5グループに分かれでグループワーク、  
グループディスカッション  
第二部は懇親会、クイズゲーム

## 学内合同会社説明会

就職活動には必ずつける合同会社説明会を実施しました。本学学生の採用意欲の高い、公務員をはじめ多様な業種と職種の企業・官公庁等が参加、学外での説明会にも積極的に参加している学生が多数参加し、人事担当者への質問や意見交換を通じて、就職活動への高い意気込みが伝わってきました。

日 時：2月13日(水)、14日(木)

場 所：八尾駅前キャンバス(オーバル)

参 加 人 数：2月13日 企業33社

(大阪府警察本部、三重警察本部)

2月14日 企業35社

(法務省大阪矯正管区、防衛省、

滋賀県警察本部、京都府警察本部)



## 特集05： 企業人インタビュー

株式会社そごう・西武 西武八尾店  
顧客サービス担当 お客様相談室長  
田路 正人氏

### インターンシップの心得は、自ら考え自ら行動すること。

インターンシップに参加する学生に求めたいことは、「これだけはつかみ取っておこう、これだけは百貨店から吸収しておこう」という、しっかりした目的を持って来てもらうことです。さらに、「人から与えられる」という甘い気持ちを持たないことです。インターンシップでは、業務時間中に売り場のメンバーが実際の仕事を教えてくれますが、自分自身の仕事をあるので、つきっきりで教えることはできません。ですから、少しが空いたら、周りの人には「次は、どういうことをしたらいいでしょうか?」と積極的に聞いてください。そうすれば、周りが教えてくれますから、吸収しようという気持ちがあれば行動も変わってくるし、そういう意識を持っているかどうかは態度を見てたら分かります。そして、自ら考えて自ら行動することの重要性をインターンシップで学んでください。最後に、皆さんは、大阪経済法科大学の学生としてインターンシップに参加されるわけですから、インターンシップは自分自身のためだけでなく、学校を代表している、背中に大阪経済法科大学の看板を背負っているんだという意識を持って来てほしいと思います。

## 特集01：新入生歓迎特別座談会 大学生活で打ち込むものを探してほしい。 新社会人となる先輩から新入生に託す 熱いメッセージ

大学生活の価値は、「学生らしいこと」に打ち込むことから生まれます。「学生らしいこと」とは、学生だからこそできることです。だから、大学に入ってからの4年間で、学生として打ち込むものを見つけ、そしてチャレンジしていく。それが、大学生活の集大成となる就職活動を成功させ原動力となるのです。



玉城 最初は、金融機関を目標に就活をしていましたが、途中で「自分のやりたいことって何だろう。今しきゃ考えない」と後悔する感じでした。それで、幅広い業種の企業を見るうちにしたところ、やっぱり好きなスポーツに関わった方がいいという思いが強くなり、今の会社を志望しました。

能塚 そこではどんな仕事をしますか?  
玉城 最初の配属は副店長を任せられる予定です。若くても責任を持たせてくれるのが、この企業を選んだ大きな理由です。

能塚 就活はどうでしたか?

奥野 最初、税理士を目指していましたが、簿記3級を受けたとき、向いていないと思った方向転換しました。その後、「旅行に関わる仕事」に魅力を感じ、その業界に進みたいと思うようになりました。大学になって友人たと旅行に行く機会が増え、幹事を引き受けたことで、安心して楽しく旅行の企画に熱心に取り組みました。旅行会社に入ったら、こういうやりがいのある仕事ができるんじゃないかなと思いました。

能塚 就活はどうでしたか?

奥野 旅行業務取扱管理者の資格を取得して、数多くの旅行会社に応募しましたが、JTBだけ合格しました。

能塚 それはなぜ?

奥野 第一志望だったからだと思います。面接でもモチベーションが高かったし、エンタリードート書を書くのにも自信をかけました。

能塚 会社に入ってるなんことをしたいですか?

奥野 お客様によって、どんな旅行をしたいとは多種多様だと思ってるので、そのお客様にぴったりの旅行を提案したいと思います。

く就職先>  
株式会社ゴルフパートナー  
<プロフィール>  
玉城 史沙世さん  
2013年3月卒業(経済学部)  
沖縄県立恩志川商業高等学校出身

能塚 福田さんの場合はどうでしたか?  
福田 高校生のとき数学が得意だったのですが、入学当初は数学を抜き公認会計士になりたいと思っていた。Sコースで簿記とビジネス会計の資格を取得しましたが、その後、公認会計士の就職環境が厳しいと知つて気持ちが揺らいでしまって、希望進路を変更しました。

能塚 福田さんは進路を変更したわけですね。

福田 JR西日本を第一志望にしたのは、UTAで就職をしたい気持ちと、人に貢献できる仕事をしたいという理由からです。就活では、ほかの会社はすぐ落ちたのにJR西日本だけ面接だったのが不思議でした。

能塚 それは、どのような理由からだと思いまます?

福田 第一志望だったので、一生懸命企業研究したからだと思います。

能塚 福田さんは運営会社志望でしたね。

福田 乗務員を希望しています。

能塚 最近は、女性の乗務員の方が増えているので頑張ってください。

能塚 大阪西君は、どんな夢を持っていますか?

大西 東京消防庁のハイバーレスキーになると自分に向いてないか分かるので、いろいろなことに挑戦して自分の可能性を広げていって欲しいと思います。

能塚 大阪西君は、一生懸命やっていたら、どちらかが見えてくる人がいると思います。でも手を抜いていたら、それも誰かが見ていると思うので、所詮その程度の人間かということになる。何でも本気で、一生懸命やれば、何か得るものがあると思います。

大西 5歳でした。

能塚 東京消防庁と具体的に決めたのはいつごろですか?

大西 大学に入ってきたからです。

能塚 特に心がけたことや特別な勉強はしましたか?

大西 Sコース・公務員講座を受講しました。ただ、それだけで安心せず、もっと頑張って勉強したほうがよかったと思いました。将来は、いかに体力が落ちるかで、最終的には



# CV

CareerVision  
[キャリアビジョン] Vol.04  
2013.4.1

OSAKA UNIVERSITY OF ECONOMICS AND LAW  
大阪経済法科大学／経済学部・法学部

## 充実した大学生活が キャリアマーケティングを磨く、 価値ある4年間を創ろう。

### 「マイナビ就職EXPO」に 団体参加で 行ってきました

12月15日(土)にインテックス大阪で開催された「マイナビ就職EXPO」は、昨年は2日間で5万2千人以上が参加した「日本最大の学外合同会社説明会」と言われているほど大規模なもので、入場するだけでも相当な時間がかかります。キャリア支援部では、事前に予約して団体参加する優先的に入場できる「就職EXPO直行バスツアー」を企画しました。学生の利便性を考えて、八尾駅前キャンバス(オーバル)前発と近鉄難波駅前発の2台のバスを用意したことごろ多数の応募があり、最終的に約100名の3年生が熱気あふれる会場で、多くの企業説明を聞き入っていました。



# Career Vision

いま必要なことをやる!それが就職活動成功の秘訣。

## 本学が誇る、全国屈指のインターンシッププログラム! 早期から企業・業界理解を深める 企業・業界研究プログラム!

企業の現場に学ぶ!企業人の生き方に学ぶ!1年生から参加できる就活がぎっしり詰まった3日間

2月20~22日にかけて実施された大阪経済法科大学・春季インターンシップ「企業・業界研究プログラム」。日目は、地元八尾の中小企業を視察し企業マナーの方のお話を直接うかがいました。2日目は、日本経済の中枢、大阪証券取引所や日本銀行を視察。さらに3日目は、3星よりワンランク上のサービスを目指す百貨店の従業員研修に挑戦!企業研究や業界研究にはまみつけ、いち早く就活をスタートさせた3日間になりました。

### 第1日目 「企業・業界研究プログラム」プログラム紹介

#### 講座

八尾市役所政策推進課

主査 堀江 純氏



「八尾市の産業と  
企業について」

八尾市が誇る中小企業、  
歯ブラシの生産高は日本一

八尾市の特産品は、古く  
は河内木綿でしたが、現  
在は、日本一の生産高を  
誇る歯ブラシです。また、  
農産物では、八尾市だま  
め、八尾若狭ぼう、紅たで  
が特産品です。このような  
八尾市の産業全般に  
ついての話の後、蝶番で全国シェア1位の株式会社ニシムラ、  
アルミスなど5ミリコンの穴を穿つ技術を持つア  
ルミ精密加工の株式会社田中製作所、世界で  
初めてポーションタイプのコーヒー・フレッシュ、メ  
ロディアンミニを開発したメドイン株式会  
社、工業用機械部品で国内シェア1位の株式  
会社塙谷刃物製作所などを八尾市のトップクラ  
スの中企業が紹介されました。最後に、産業  
があることで働く場所が生まれ、働く人が増えて  
収税が増える。そのサイクルの中で街が動  
いているということを意識して、八尾の企業を見  
学してほしい」とアドバイスを受けて、企業見  
学に出発しました。

本格的なインターンシップのつもりで参加  
準備のつもりで参加  
藤本 靖士さん 経済学部3年生 奈良県立井ヶ谷高等学校出身  
「まだ2年生なので、長い間のインターンシップならやり通せる  
気が入り、八尾市には中小企業が多くて、良い技術を持っていると知り、中小企業に  
くて、良い技術を持っていると知り、中小企業に  
興味が湧いてきました。」

#### 企業視察

株式会社塙谷刃物製作所

会長 塙谷 俊介氏



海外に自社工場を  
展開する工業用刃物  
のトップメーカー

#### 企業視察

合資会社三和齒刷子工業所

社長 谷口 啓司氏



24時間自動生産、  
1日の出荷数は  
4~5万本

