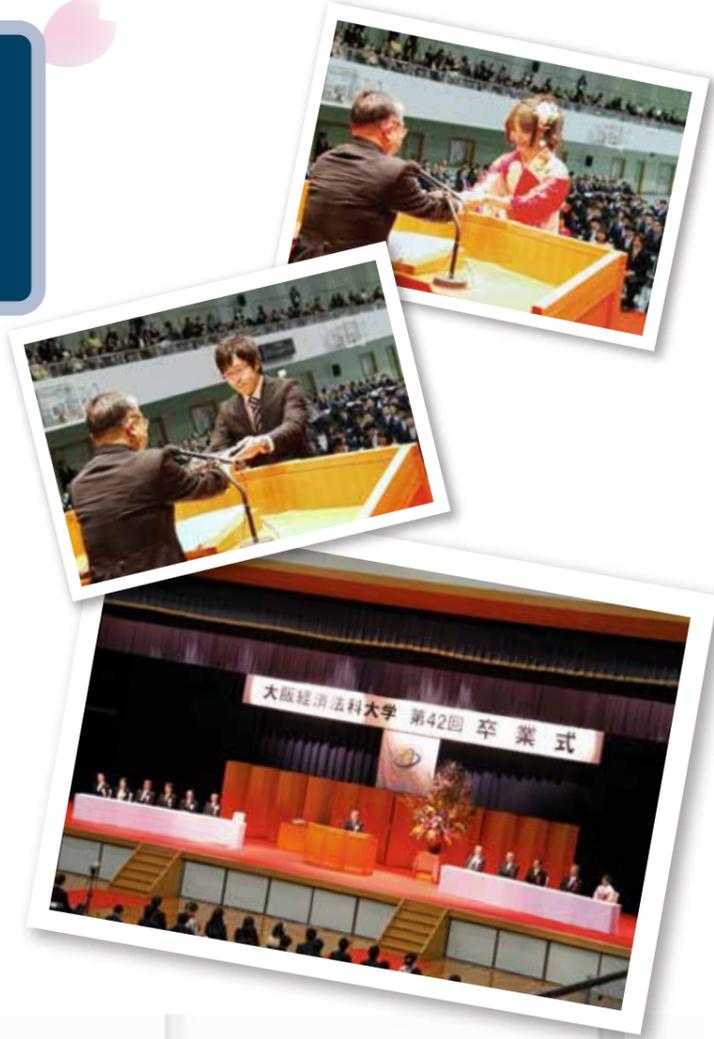


# 仲間とともに、 努力を咲かせた4年間。

## 進路をつかみとった自信が、 未来へ羽ばたく大きなチカラに。

3月18日、第42回卒業式が行われ、443名の学生が本学を巣立ち、社会人への第一歩を踏み出しました。その卒業生のうち、後輩たちのキャリア支援のサポーター(キャリアメンター)として活躍した17名から、熱いメッセージが届きました。



### 卒業生 Voice

大阪商工信用金庫 入職  
**松本 優平さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
大阪府立箕面高等学校出身

キャリアセンターや先生、友人などに自分の長所や短所を聞いて自己分析に努めたことが就職活動に役立ちました。新入生には、キャリアセンターのセミナーへの参加が勉強になることを伝えたいです。

滋賀県警察 入職  
**伊藤 圭亮さん**  
法学部 法律学科 4年生  
京都府 洛南高等学校出身

志望先に確実に就職するために、トレーニングとして別の企業の試験を受けて本命の採用試験に備えた努力が実って嬉しです。就職活動は、計画性を持って進めることをお勧めします。

全国農業協同組合連合会 広島県本部 入職  
**森井 隆司さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
広島県立広島観音高等学校出身

企業研究に一人一層取り組み、集めた企業の情報を持ち歩いて就職活動をしました。みなさんも大学が提供してくれる様々なプログラムを活用し、視野を広げ、いろんな事にチャレンジしてください。

株式会社システムクリエイト 入社  
**片岡 勇登さん**  
法学部 法律学科 4年生  
香川県 大手前高等学校出身

就職活動で良かったと思うことは、人事担当者だけでなく第一線で活躍している入社4、5年目の社員に話を聞くようにしたこと。仕事内容をリアルに知ることができ、志望が絞りました。

株式会社日本スベリア 入社  
**坂本 大さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
大阪府立門真南高等学校出身

ある面接で失敗し、「できる人に見られたい」という本来自分とは違う姿で受けた気がつき、修正を心がけました。新入生の方には、早く目標を見つけ具体的に実行して欲しいです。

ミナト医科学株式会社 入社  
**寺本 雅也さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
鳥取県 米子松蔭高等学校出身

面接の反省点や良かった点、その時の気持ちなどを「就活ノート」につけ、前向きに戦い抜きました。業界セミナーや会社説明会に積極的に参加し、ここぞ!という会社に出会ってください。

株式会社キングコーポレーション 入社  
**米川 彰徳さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
群馬県 共愛学園高等学校出身

就職活動では、ゼミや会社説明会などで知り合った友人との情報交換や、就職活動イベントに積極的に参加することで、自分の足りない部分がありました。新入生のみならずにもお勧めしたいです。

ネットヨタ南国株式会社 入社  
**清藤 勝成さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
高知県立山田高等学校出身

企業が実施するインターンシップに参加し、「就職したい」と思ったのが内定先でした。新入生の方は、就職活動の実感がわかないと思いますが、早めに動いて希望する就職先を見つけてください。

インテリジェンスビジネスソリューションズ株式会社 入社  
**小出 真己さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
大阪府立箕面高等学校出身

就職活動を終えて大切だと思うのは「やってみる」という姿勢。面接も、エントリーシートもまずやってみる。新入生には、多少の失敗は周りが許してくれるという発想でチャレンジしてほしいです。

協(あそ)総合会計事務所 入職  
**金内 爽さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
大阪府 城星学園高等学校出身

将来目標の「キャリアプラン」を紙に書いて、就職活動先に迷った時の指針にしました。新入生のみならずも自分の夢を叶えられそうな会社を探して、悔いを残さないよう頑張ってください。

資生堂ジャパン株式会社 入社  
**康原 佳那さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
大阪府立咲くやこの花高等学校出身

面接前に、質問内容をイメージして臨み、うまく答えることができました。就職活動は頑張った分だけ結果が出ます。みなさんも、全力で取り組んで希望先からの内定獲得をめざしてください。

株式会社コスモス薬品 入社  
**山本 知佳さん**  
経済学部 経済学科 4年生  
大阪府立大和川高等学校(現 大阪府立中央高等学校)出身

就職活動は、迷うことも不安になることもありますが、そばで支えてくれる人が必ずいます。私はキャリアセンターに相談し、とても親身になっていただけだったので、前向きに取り組むことができました。

奈良県警察本部 入職  
**秋月 祐美さん**  
法学部 法律学科 4年生  
奈良県立桜井高等学校出身

説明会に何度も参加し、警察官の話を聞いたり、「自分で行動すること」で志望に向かう意識を高めました。就職活動では失敗しても諦めず、それを笑い話にできるくらいの気持ちでいてほしいです。

資生堂ジャパン株式会社 入社  
**内田 衣里子さん**  
法学部 法律学科 4年生  
大阪学芸高等学校出身

最初は警察官に憧れていましたが、「あなたの笑顔を生かした仕事を考えてみて」という先生のアドバイスで視野が広がりました。何かに迷ったら、先生やキャリアセンターの方に相談することをお勧めします。

SMBC日興証券株式会社 入社  
**伊丹 佳奈さん**  
法学部 法律学科 4年生  
愛媛県立宇和島南中等教育学校出身

就職活動を始めた時は何も分かりませんでしたが、先輩や先生に積極的に聞きに行き情報が得られたので前へ進めました。先輩の皆さん、悔いが残らないよう、諦めずに頑張ってください。

大阪府警察 入職  
**鼻毛 一真さん**  
法学部 法律学科 4年生  
大阪商業大学堺高等学校出身

学内の仲間同士で支え合い助け合う「ピアサポート」の活動に参加した貴重な経験を、警察官の仕事に役立てたいです。新入生の方には、「夢は諦めず努力すれば必ず叶う」と伝えたいです。

兵庫県警察本部 入職  
**奥本 剛和さん**  
法学部 法律学科 4年生  
大阪府立北摂つばさ高等学校出身

志望先の説明会で現場の方の話を聞き、企業研究を重ねたことで、面接で熱意をしっかりと伝えられました。新入生の方へは、何かに打ち込んで頑張ったことは就職活動に役立つと伝えたいです。

※卒業生Voiceのコメントは、写真の並び順に対応しています。

# 就勝実践Camp 本気モードON! 夢に近づいた3日間!



川染 拓樹さん  
経済学部3年生  
愛媛県立松山商業高等学校出身



吉本 優子さん  
経済学部3年生  
大阪府立長野高等学校出身



丸山 裕樹さん  
法学部3年生  
和歌山県立那賀高等学校出身



今村 ほのかさん  
法学部3年生  
大阪府立大和川高等学校  
(現・大阪府教育センター附属高等学校) 出身

子供の頃から打ち込んできたサッカーのことも熱く語る自信はありますが、それ以外のことは自分でも未知数で、最初は不安でいっぱいでした。グループワークでは部活で培ってきたリーダーシップを発揮できたのですが、1回目の模擬面接では緊張してしどろもどろに。その時に面接官からもらった「言いたいことを自分の言葉で」というアドバイスが前へ進むきっかけになりました。

参加前は就職に対する意識が低く、めざしたい業界に迷いがあったので、就勝実践Campで進もうと決まっていたと思います。就職科目も履修していますが、民間企業では教育関係か、銀行などの金融機関への就職活動を考えています。人見知りせず打ち解けられる自分の性格や、ゼミで商店街の活性化に取り組んだ経験が強みになるかどうかの評価も知ることができました。

僕も含め、皆がスーツ姿なので普段の生活とは違う世界に来た感じでした。市役所職員という志望に沿ってある程度準備をしていたので、腕試しのつもりで臨みました。もともと緊張するタイプで、それを乗り越えるために自分から行動を起こすように努めてきました。学内の研究発表会で仲間を支えたことが大学生活の誇りで、模擬面接ではそのことを話そうと考えていました。

友人に誘われるままに参加したのですが、初日の就活ガイダンスで具体的な内容を理解して、大学のキャリアセンターや先生方、先輩方が真剣に私たちの希望進路の実現を支援する姿に感動し、同時に自身の甘さを痛感しました。まだ志望業界を迷っている状態で面接練習もしたことがなく、プログラムのほとんど全てが初めての体験でした。

## 2/8 MON 就勝実践Camp (1日目)

### 就活ガイダンス「就職活動の流れ・面接対策」

内定が取れない学生の原因は①就職活動への出遅れ・準備不足②就職活動の作戦ミス③志望動機が弱いという3つに大別できます。大切なのは、人気企業や知名度の高い企業だけを目標とするのではなく、幅広い視野で企業の魅力や強みを研究し、関心の幅を広げることです。今年は面接解禁が6月1日に変更されて就職活動は短期集中型。キャリアセンターを積極的に利用して準備を整えましょう。個人面接は1人なので、態度や身だしなみもよく見られます。想定問答を考えるよりも自己分析、企業・組織の研究、志望動機を整理しておくことが大切です。



### グループワーク①

面接選考の本番を想定したグループワークを2日に分けて体験しました。1日目は自己紹介の後、社会人研修などでも行われる「マシュマロ・チャレンジ」に挑戦。本番では「情報の共有」「情報の優先順位を決める」「共同作業を行う」といった力をチーム内でどう働かせるかを評価されるため、学生たちは後の講評にも真剣に耳を傾けました。



### 内定者パネルディスカッション

民間企業、公務員に内定した5人の先輩たちが、自己PRのポイント、成功への独自の秘策、ストレス対処法、就職活動で得たものなどをそれぞれの言葉で語った1時間。山あり谷ありの長い活動期間、苦しい時を乗り越えたエピソード、志望がブレないようにする心構えなど、すべてが熱く、生々しく客席の学生たちに響きました。心込めて贈られた内定者からの激励のエールは、就職活動にチャレンジする後輩たちのやる気に確実に点火しました。



## 2/9 TUE 就勝実践Camp (2日目)

### グループワーク②

グループワークを多用した豊富な実践プログラムは就勝実践Campの目玉の一つ。与えられるテーマは、お金、愛、ワークライフバランス、地球脱出後のサバイバルと多種多彩。司会、書記、タイムキーパーなどを自分たちで決め、グループでディスカッションを行いました。皆で出した結論をリーダー役が発表。最後に講師がグループの良かった点、改善点などをフィードバックし、学生たちのスキルアップを支援しました。



### 模擬面接：個人面接(一般企業志望・公務員志望)

実際に企業や公務員の採用選考に携わる人事担当者が面接官となり、本番さながらの模擬個人面接が行われました。面接官を替えて2度行われ、1回目には緊張しても話せなかった学生も、2回目には指摘されたところを修正するなど対応能力の向上が見られました。



### 進路獲得決意の集い

学生たちがチームごとにテーブルを囲んで決意を新たに立食の交流会。今回模擬面接の面接官に加わっていただいた、現役の企業などの人事担当の方も多数参加し、励ましの言葉をいただきました。学生たちが企業の方に質問や情報収集を行う姿も見られました。グループワークの成績発表では、上位3チームに賞品が贈られました。



## 2/10 WED 就勝実践Camp (3日目)

### 模擬面接：集団面接

いよいよ就勝実践Campのクライマックス。7～8人の二組に別れ、一方の面接を他方が観察し、面接官との応答などを評価します。自分が面接を受けるだけでなく、他の学生の様子を見ることで、さまざまな気づき生まれ、本番への自信が育ちます。人に見られているというプレッシャーのかかる場面で、いかに平常心を保つかを鍛えるための最適なトレーニングです。



## さあ本番!! 締めくくりは「合同業界セミナー」



今年の就勝実践Campを締めくくるプログラムが「合同業界セミナー」です。金融業、不動産業、アパレル・ファッション、商社などさまざまな業界、そして警察など計26のブースを展開。学生たちは30分単位で自由に移動し、実際に社会で活躍する企業人や公務員から直接プレゼンテーションを受けました。「思っていたよりも営業職の幅の広さを知った」「会社の理念を知ることが大切」など、社会人との出会い、語らいを通して学生たちは多くの気づきを得ることができたようです。

### サッカーに打ち込んだ体験が最高の宝であることを発見。

2回目の模擬面接では、大学でサッカー部を立ち上げたことを話し、面接官の関心をグッと引くことができました。「僕にはサッカーしかない」と思っていたのが、「サッカーがある」とポジティブになれたことで気持ちに余裕ができました。人と接するのが好きで、故郷の愛媛も好き。Uターンして営業職に就くという希望を叶えるため、いろんな会社を知り、また大学のキャリアセンターも活用して面接の練習を何度も重ねていきたいです。



集団模擬面接

### 多彩なプログラムを経験して、就職活動への不安が解消し前向きに。

プログラムを経験していくと本番への不安が薄れました。内定を獲得された先輩の「面接やグループワークで考えたことはノートに記す」というアドバイスを実践し、うまくいったことは自信になり、失敗は見直せば改善につながるかと実感しました。合同業界セミナーは個性あふれるブースが多く、たくさんの企業を訪問したくなりましたね。接客サービスに適性があるといわれて興味が変わり視野も広がりました。



合同業界セミナー

### 情報収集の大切さに気づき自分の強みをリアルに実感。

市役所へのインターンシップを経験し、志望動機ははっきりしているつもりでしたが、面接官から「甘いですね」と言われショックでした。内定者パネルディスカッションや合同業界セミナーで、広く情報を収集することの良い部分はまねるといって面接のコツをつかみ分けました。うれしかったのは、僕が皆の意見をまとめる働きをしたグループワークが1位になったこと。皆で一つのことに取り組むことが好きな自分を再認識できました。



グループワーク

### 全てが初めての就職活動体験。得た自信とコツを生かしたい。

1回目の模擬面接では、緊張のあまり質問に答えられず、逆に吹っ切れて、少し慣れた2回目でアルバイト体験をアピールできました。集団面接では、他の方の自己PRを聞く中に新しい発見があり、話し方や表情など良い部分はまねるといって面接のコツをつかみ分けました。就職ガイダンスで、私と同じ「笑顔」を強みにして成功した就職活動を受けて内定獲得への第一歩を踏み出しました。



就活ガイダンス

## 内定獲得への第一歩! 2016業界セミナーが盛大にスタート!

～ 400社超の規模で実施する「学内合同業界セミナー・会社説明会」～

### 学内合同業界セミナー・会社説明会

本学では、毎年12月より就職活動の本番を迎える就職活動生を対象に「学内合同業界セミナー」を開催しています。業界を知り、企業を知る事は自分の働き方を想像する事に繋がります。就職活動のスタート段階では大切な活動の一つとなります。参加企業・官公庁は各業界から数多くの大手・中堅企業に加え、各府県の警察本部からも参加頂き、毎年250社を超える規模で実施しています。2016年度生対象の業界セミナーは、12月及び2月に合計4回を開催し、延べ650人の学生が志望業界の説明を受けて内定獲得への第一歩を踏み出しました。



### 学内個別会社説明会

就職活動が解禁されて以降の4月下旬からは、学内において「個別会社説明会」が開催されます。この説明会は1日3社規模による「申込制」の説明会となっており、志望する業界や企業、採用職種に応じて参加企業を選べ、年内12月まで随時学内で実施されます。個別会社説明会は、例年150社以上の積極的な採用活動を実施する企業に参加頂いています。就職活動中の皆さんも、これから就職活動を始める皆さんも、是非積極的に参加しましょう。

### 主な業界別参加企業・官公庁 <一覧>

業界	参加企業	業界	参加企業	業界	参加企業
銀行	(株)三井住友銀行	ホテル・不動産	リゾートトラスト(株)	紳士服小売	青山商事グループ
	(株)関西アーバン銀行	サービス(飲食)	(株)ワン・ダイニング	バイク販売	(株)レッドバロン
	大南信用組合	サービス(医療)	(株)ファルコバイオシステムズ	ドラッグストア	(株)サンドラッグ
	野村證券(株)	サービス(建物)	(株)ビケンテクノ		(株)コスモ薬品
証券	SMB C日興証券(株)	サービス(教育)	ANAエアラインスクール	製造	菊水化学工業(株)
	大和証券(株)	運輸	日本通運(株)	文化シヤッター(株)	
	東海東洋フィナンシャル・ネットワース(株)	(株)キューソー流通システム	情報通信	トランスコスモス(株)	
	東洋証券(株)	(株)エディオン	出版	新日本法規出版(株)	
	丸三証券(株)	家電量販	(株)関西ケーズデンキ	警備	セントラル警備保障(株)
	岡三証券(株)	スーパー	(株)オークワ	公務(専門)	ALSOKグループ
	エース証券(株)		(株)平和堂	公務(行政)	大阪労働局
	住友生命保険(株)		(株)ナフコ		八尾市役所
	明治安田生命保険(株)	ホームセンター	DCMダイキ(株)		東大阪市役所
	(株)近畿しんきんカード		(株)ジュンテンドー		大阪府警察本部
クレジット/カード	(株)福屋ホールディングス		(株)コメリ		兵庫県警察本部
	日本エスロード(株)		大阪トヨペット(株)		京都府警察本部
	住友不動産販売(株)		トヨタカーラ大阪(株)		滋賀県警察本部
	みずほ不動産販売(株)	自動車販売	大阪マツダ販売(株)		奈良県警察本部
	(株)レオパレス21		大阪ダイハツ販売(株)		三重県警察本部
	積和不動産関西(株)		近畿地区日産販売会社グループ		山口県警察本部
	日本ハウズイング(株)		ビッグモーターグループ(株)ハナテ	公務(自衛隊)	山形県警察本部
					防衛省 自衛隊

## My Motto 私の座右の銘



### 「恒産なくして恒心なし」

関西学院大学経済学研究科博士後期課程修了  
経済学博士

中井 英雄

学長補佐・キャリアセンター所長代理・国際学部教授

経済学が、貧困や失業問題をとくに重視するのは、「恒産なくして恒心なし」という考え方があるからです。「恒産」とは、日ごろの生活、とくに衣食住に必要な所得や財産が恒常的にあることです。住むところがなく、お腹もすいたままでは、余程の人でないかぎり、冷静な判断はできません。この冷静な

判断が、安定した精神状態を維持するという「恒心」です。経済学は、恒心がもたらす人々の「幸せ」という高次元までは保障できません。しかし、経済学は、幸せや恒心の必要条件となる「恒産」の確保、すなわち貧困や失業対策を理論的に考えることで、社会の役に立ってきたようです。

## ANAビジネスソリューション株式会社と教育連携協定を締結

～エアライン等のサービス業界志望者に朗報!全国の大学として初の「優待受講制度」～

平成28年3月16日(水)に、大阪経済法科大学(藤本和貴夫 学長)とANAビジネスソリューション株式会社(宮川純一郎 代表取締役社長)の調印式を行い「教育連携協定」を締結しました。この締結により本学は、大阪府下では3校目、全国で12校目の協定締結校となりました。この「教育連携協定」の締結によって、ANAエアラインスクール大阪校で開催される「キャビンアテンダントベーシックコース」「グランドスタッフベーシックコース」や、コースで学んだおもてなしの基礎を实践する「ANA空港実務体験」など、ANAグループの現役キャビンアテンダントやグランドスタッフ等の経験豊富な講師陣による充実したプログラムに体系的に参加することができるようになりました。また、受講料割引特典により経済的負担が軽減される「優待受講制度」も大きな特色で、この制度を導入したのは全国の大学で本学が初めて。エアラインをはじめとしたサービス業界で「接遇のプロフェッショナル」を目指す学生の皆さんにとっては、まさに朗報といえるでしょう。

※ANAビジネスソリューション株式会社/ANAエアラインスクールについて

2013年10月開設。大学、短大などに通いながら受講できるダブルスクール形式で、東京校でのキャビンアテンダントコース開講を皮切りに、2014年6月には大阪校を開設。2016年2月には大阪校でグランドスタッフコースを開講。ANAグループで人材派遣や教育研修事業を担うANAビジネスソリューション株式会社が運営しています。



左:藤本学長 中央:宮川社長

## 海外プロジェクト グローバルキャリア体験レポート

### 〈東南アジア〉

#### グローバル キャリア体験 INベトナム

世界へ、  
視野がグッと広がった!  
東南アジアの活気を  
体感した現地研修。



3月9日～3月16日の期間、計9名の学生が日本を含め世界各国からベトナムに進出している企業を訪問しました。ハノイに到着した一行は、まずバイクの多さと騒音に驚き、ベトナムの交通事情を体感。2日間でハノイの計8社の事業所を見学しました。大企業の人員の多さを間近に体験し、訪問した企業関係者と交流する機会も得る中で、活気にあふれた経済の一端に触



れることができました。また、本学との姉妹校であるベトナム国立大学ハノイ校との交流会では「両国若者文化比較」「今後の進路」といったテーマで語り合い、現地を案内していただきながらの散策も楽しめました。

後半は、ホーチミンに移動し、戦争証跡博物館でベトナム戦争の歴史を学んだ後、ベトナム人500名以上、駐在員20名の規模を誇るIT企業などを訪問。発展の経緯についてお話をうかがったり、ベトナム人ワーカーとともに昼食をいただいたりしながら交流を深めました。どの企業の駐在員も、ベトナム国民のおおらかな暮らしぶりに溶け込み、現地での生活をイキイキと楽しんでいる様子を感じられ、なぜ世界各国がベトナム進出をめざすのかを考える貴重な体験となりました。



### 〈ヨーロッパ〉

#### 海外インターンシップ (ドイツ・イタリア)

文化、芸術、  
ビジネスの洗練都市を、  
肌で感じた  
海外インターンシップ。



2月9日～2月18日の期間、婦人靴インポートや製造を行っている(株)ハヤシゴのご協力により、経済学部・法学部各1名、計2名の学生が海外インターンシップとしてヨーロッパでの靴の買い付けに随行しました。

まず、ドイツに入学しデュッセルドルフで開催されていた「GDS 国際見本市」(Global Destination

for Shoes and Accessories in Düsseldorf)で3日間、買い付けや取引されている現場に随行。市内のマーケットリサーチも行いました。日本では想像できない規模の見本市会場を練り歩き、日本でも売れそうな商品の探索も行いました。

その後、イタリア・ミラノに移動し「MICAM展」、「MIPEL展」という2大国際靴見本市でも3日間、買い付けや取引されている現場に随行しました。ここではドイツとイタリアそして日本においての接客の違い、独特な取引スタイルを目の当たりにしました。

主に国際見本市での活動が中心ではありますが、街中に出てマーケットリサーチを行うことでヨーロッパの文化を肌で感じることもできました。また、それぞれの街で歴史的な建造物や美術館めぐり文化や芸術に触れることで、異文化理解を深める貴重な経験となりました。